



PARTNERSHIP PROPOSAL

食品工廠自動化設備 租賃合作建議書

Equipment Leasing & Automation Partnership



一、合作目的

隨著食品產業對於效率、品質穩定與人力成本控制的需求日益提高，本計畫提出「食品自動化設備租賃合作模式」，透過設備租賃與技術服務整合，協助食品工廠以低資本投入導入自動化生產設備，提升產能與市場競爭力。本合作模式可降低一次性設備投資風險，同時加速工廠自動化升級。





二、合作模式

1. 設備租賃模式

設備由設備公司提供，食品工廠採取月租方式使用。

設備商

1

提供設備

食品工廠

2

支付租金

長期合作

3

持續升級



二、合作模式

方案名稱	月租費	合約期	適用對象
基礎方案	NT\$ 30,000	36 個月	小型食品工廠
成長方案	NT\$ 60,000	36 個月	中型生產線
客製方案	客製報價	24-60 個月	大型產線規劃

包含：設備使用、安裝調試、基本維護、技術培訓



三、設備內容(範例)



自動成型設備

包餡機
成型機



自動包裝設備

枕式包裝機、充氮包裝機，
確保產品保鮮。



自動烘烤設備

隧道爐
多盤烤爐系統



智能產線系統

PLC 控制系統與 IoT 生產監
控，數據化管理。





四、合作優勢

1. 降低資本支出

食品設備通常價格：

設備	市場價格
包餡機	80萬—150萬
自動烤爐	120萬—300萬
包裝機	60萬—200萬

2. 提高生產效率

自動化後：

項目	人工	自動化
產量	1,000/日	6,000/日
人力	8人	2人
品質	不穩定	穩定

3. 降低人力成本

食品業目前普遍面臨：

- 缺工
- 工資上升
- 品質不穩

自動化可降低 40%~70%
人力需求。

傳統購買投入

100% 資金壓力

租賃模式投入

低於 20%

租賃模式可降低一次性投入 80% 以上的資金壓力，讓資金運用更靈活。



五、收益模式

透過「設備租賃 + 技術服務」建立長期夥伴關係，達成

風險控管 與 產能升級的平衡

食品工廠收益

1. 提升產能
2. 降低成本
3. 品質穩定
4. 擴大品牌供貨能力

設備公司收益

1. 設備租金
2. 技術服務費
3. 耗材供應
4. 長期產線升級





六、合作流程

Step 1

初步需求評估

Step 2

工廠產線規劃

Step 3

設備配置設計

Step 4

租賃方案確認

Step 5

安裝調試與培訓

Step 6

正式投入生產

整體導入時間：30 ~ 60 天





七、風險控管

為確保雙方合作穩定 我們提供：

設備保固

提供完整設備保固，確保設備在合約期間正常運作。

定期維護

定期安排專業技術人員進行設備維護與保養。

故障快速維修

發生故障時，快速響應並派遣技術人員進行維修，降低停線損失。

合約保障

完善的合約條款保障雙方權益，確保合作關係穩定長久。





八、未來擴展

本合作模式未來可延伸:



未來擴展

- 中央廚房自動化
- 食品品牌代工
- OEM / ODM
- 冷凍食品產線



產業鏈平台

建立食品自動化產業鏈合作平台，達成規模效益。





九、合作結論



產業升級

低風險、低資本快速升級生產能力。



成本優化

精確控制人力與生產成本，提升獲利。



長期合作

達成雙贏的產業合作模式，共創價值。

設備租賃 + 技術服務 + 自動化產線